

# VAN DER LOGT GROUP

We vinden het vooral belangrijk dat jij je bij ons bezighoudt met waar je goed in bent. Je werk is namelijk pas leuk als het ook je passie is. Wij helpen je die passie te delen, want dan zit je goed in je vel. En dat is nu precies wat wij belangrijk vinden!

Ben je op zoek naar een baan waar jij de hele dag doet waar je goed in bent? Kom dan eens kennismaken. We zijn op zoek naar toppers zoals jij!

## MEDEWERKER SALES BINNENDIENST

**Bedrijf:** Office Palace **Locatie:** Etten-Leur **Afdeling:** Sales **Uren:** 20-40  
**Niveau:** MBO+ / HBO werk- en denkniveau

*Onze uitzonderlijke medewerkers maken het verschil; zij tonen betrokkenheid, hebben passie om klanten te helpen, resultaat te boeken en zichzelf continu te ontwikkelen. Onze visie hierbij is: het bieden van vrijheid en vertrouwen op basis van eigen verantwoordelijkheid. Hierbij hoort ook een platte organisatiestructuur, hebben medewerkers inspraak, zijn ze betrokken bij projecten en zijn flexibele werktijden niets nieuws.*

*Met een team van ruim 45 gedreven en intrinsiek gemotiveerde collega's, staan wij dagelijks klaar voor onze ruim 80.000 klanten en creëren we een echte 'WOW'-ervaring bij onze klanten. Onze doelstelling is om het aantal klanten en medewerkers de komende jaren te verdubbelen, waarbij onze omzet van 8,5 MIO naar 30 MIO zal stijgen.*

*Wij zijn een lerende organisatie en vinden het belangrijk dat onze mensen zich (blijven) ontwikkelen. Samen met jou creëren we een omgeving waar iedereen elkaar stimuleert om te blijven leren. Zowel vakinhoudelijk als persoonlijk.*

## ONZE KERNWAARDEN ZIJN DAN OOK UITZONDERLIJK TE NOEMEN

### Wow – ervaringen creëren

*Wij gaan voor service before profit.*

### Ontwikkelen

*Wij ontwikkelen onszelf en daarmee onze bedrijven.*

### Er altijd voor gaan

*Wij nemen verantwoordelijkheid, zijn positief en leveren altijd kwaliteit.*

### Resultaat gedreven

*Wij halen het maximale uit onszelf en onze collega's.*

### Plezier werkt

*Wij hebben plezier in en op ons werk, dat is onze drijfveer voor succes.*

### Passievol

*Wij zijn trots en voelen ons betrokken bij ons bedrijf en onze collega's.*

### Samenwerken

*Wij werken samen als één team aan één taak.*

### Respect en waardering

*Wij hebben waardering en respect voor elkaar en krijgen de ruimte om onszelf te zijn.*

## WAT JE GAAT DOEN

- Je belt bestaande klanten en pleegt acquisitie voor nieuwe klanten in de MKB, detailhandel en horeca.
- Je adviseert onze klanten proactief ten aanzien van onze producten.
- Je voert orders van klanten in ons systeem in en je verstuurt offertes.
- Je woont het salesoverleg bij.
- Je verbetert je salesvaardigheden door trainingen.
- Je houdt je (product)kennis up-to-date en ontwikkelt nieuwe (product)kennis.
- Je realiseert zowel je persoonlijke- als de teamdoelstellingen.

## JOUW OPLEIDING

Je hebt een afgeronde MBO+ opleiding of HBO werk- en denkniveau richting Commercie.

## JOUW ERVARING

Voor deze functie staan wij open voor zowel schoolverlaters als ervaren krachten op het gebied van sales.

## JOUW KARAKTERPROFIEL

- Je beheerst de Nederlandse taal uitstekend.
- Je zet klanttevredenheid bovenaan je prioriteitenlijstje en handelt daarnaar in je gesprekken.
- Je gebruikt je uitstekende communicatieve en commerciële vaardigheden om tot een maximaal resultaat te komen.
- Je hebt een prettige telefoonstem.
- Je computervaardigheden zijn uitstekend. Ervaring AccountView is een pré.
- Je hebt een positieve en nette uitstraling (telefonisch) richting de klant.
- Je kunt tegen opbouwende kritiek om jezelf hierdoor te kunnen ontwikkelen.
- Je vindt (telefonische) sales een vak, geen trucje!

## JOUW PERSOONLIJKE GROEI

Om je te helpen om je persoonlijk te ontwikkelen, bieden we ondersteuning door middel van persoonlijke ontwikkelgesprekken, mogelijkheden tot opleidingen, trainingen en cursussen en bieden we daarnaast ook diverse interne trainingen aan op het gebied van NLP (Neuro Linguïstisch Programmeren).

## HOE NU VERDER?

Ben jij benieuwd of je past binnen onze culture fit? Solliciteer dan snel en doorloop het volgende proces om je bij ons dynamische team aan te sluiten!

- Kennismaking middels een persoonlijk gesprek of tijdens een wervingsdag;
- Meeloop sessie op de afdeling waarbij een online assessment tot de mogelijkheden behoort. Tijdens deze meeloopsessie kijk je een dagdeel mee op de betreffende afdeling om een juist beeld te krijgen wat er van je verwacht wordt. Je maakt functiegericht opdrachten en maakt kennis met de collega's op de afdeling;
- Tweede 'culture fit' gesprek;
- Afrondend gesprek waar alle arbeidsvoorwaardelijke afspraken aan bod komen.

Heb je vragen over de vacature of wil je meer weten over het werken bij onze organisatie? Bel of app dan met Monique of Shirley van HR, via 06- 81 84 90 44. Mail je liever? Geen probleem! Wij zijn per mail bereikbaar via [vacature@werkenbijvanderlogt.nl](mailto:vacature@werkenbijvanderlogt.nl).

**Wil je direct reageren? Stuur dan een korte motivatie met een uitdagend CV met pasfoto naar: [vacature@werkenbijvanderlogt.nl](mailto:vacature@werkenbijvanderlogt.nl) o.v.v. Medewerker Sales Binnendienst.**